

## EN LA RIBERA DE ERANDIO

# Grupo Meuri presenta desde mañana cerca de 400 modelos en la II Gran Feria del Vehículo de Ocasión



Las instalaciones de Grupo Meuri acogieron el pasado mes de marzo la primera edición de la feria de VO. Foto: Grupo Meuri

Las instalaciones del grupo acogen los próximos tres días la segunda edición de la feria en horario ininterrumpido, de 10.00 a 20.00 horas

Un reportaje de A. Agirregoikoa

**L**AS instalaciones del Grupo Meuri en la Ribera de Erandio acogen desde mañana la segunda edición de la Gran Feria del Vehículo de Ocasión, con cerca de 400 modelos en stock, todos ellos de reciente matriculación y garantizados.

Aprovechando el posicionamien-

to del Grupo Meuri en el mercado, empresa líder de ventas en Bizkaia, y con una experiencia que le avala de más de 45 años, la firma pone a disposición de clientes y público en general un stock de entre 300 y 400 vehículos de reciente matriculación, (años 2015/2016/2017), Km0, vehículos Demo y vehículos de dirección,



Estarán presentes prácticamente todas las marcas. Fotos: Grupo Meuri

entre otros, durante las tres próximas jornadas en horario ininterrumpido, de 10.00 horas a 20.00h.

La feria será un gran escaparate

donde encontrar prácticamente todas las marcas automovilísticas del mercado, principalmente aquellas que representa Grupo Meuri en

vehículo nuevo como son Opel, Kia, Seat, Mazda, o las de representación no oficial; Jaguar, Jepp, Alfa Romeo o Volkswagen, entre otras.

La ubicación de la feria, en las instalaciones de Erandio (calle Ribera nº 5, bajo el puente de Rontegui), es otro de los atractivos de la cita, al ser por un lado, muy amplias, lo que permite dar cabida a la muestra, y por otro, muy conocidas por el público en general.

En cuanto al tipo de vehículos que se van a poder encontrar, Jesús Susilla, director de VO de Grupo Meuri, apunta que va a haber de todo, “desde monovolúmenes, vehículos del segmento Sub, berlinas, coches pequeños, todoterrenos..., todos de reciente matriculación, con garantías de la propia marca y con un posicionamiento respecto a los precios irrepetibles”.

En este último apartado cabe hablar de que el comprador se va a poder beneficiar de unos descuentos que pueden rondar “entre los 2.000 y los 10.000 euros, según la categoría” añade Susilla.

Respecto a los planteamientos de compra, el comprador dispondrá de la máxima flexibilidad en cuanto a las formas de pago, con financiación a medida según las necesidades de cada cliente, ajustando las cuotas a lo que pueda pagar cada persona.

Además, y con el fin de que el público que se acerque hasta las instalaciones de la Ribera de Erandio disfrute de un ambiente festivo y agradable, los organizadores del evento han organizado para los próximos días diversos actos. ●

## Nuevo portal digital

**BILBAO** – Una de las novedades más recientes del Grupo Meuri es la presentación de su nuevo portal digital [www.meuri.com](http://www.meuri.com) dentro del plan estratégico de digitalización de la firma. Se trata de un portal horizontal que aglutina todo el stock de vehículos Grupo Meuri, estructurado en cinco programas y orientado a las diferentes áreas de negocio. En el caso del área de Vehículos de Ocasión, se divide en los siguientes programas: VO programa DasWeltAuto de Seat; VO programa Kia Oka-sion; VO programa Mazda Select; VO programa Opel Ocasión; y el último, el programa interno VO Meuri Ocasión.

Respecto al área de Vehículos Nuevos, el portal permite conocer todas las ofertas de los vehículos de con-

cesionario del grupo vía digital. Dentro de la tercera área, que corresponde al de tasación, [www.meuri.com](http://www.meuri.com) ofrece una herramienta on line para poder tasar gratuitamente los coches.

En el apartado de flotas, la nueva herramienta digital se dirige a todas las pymes y personas autónomas que requieran un vehículo o una flota para su empresa. En esta área, Grupo Meuri dispone de una gran oferta y variedad de marcas y descuentos especiales para estos colectivos.

En cuanto al área de negocio de Posventa, todas las marcas del grupo disponen de taller para cualquier arreglo. “Nuestros clientes pueden reservar una cita para el taller en cualquiera de nuestros concesiona-



Detalle del nuevo portal digital. Fotos: Grupo Meuri

rios repartidos por toda Bizkaia.”

Jesús Susilla argumenta que con el nuevo portal “pretendemos ser la plataforma y concesionario digital más amplio del norte”.

Además, añade, “está adaptado y

optimizado para poder navegar tanto en tablet como en móviles, por ser toda la web responsive”.

Da a conocer también cómo desde hoy y hasta el 31 de diciembre, el portal digital ofrece ofertas especia-

les semanalmente, con grandes descuentos sobre el precio de venta final.

Recuerda por último, que a través de la web se puede concertar cita para acudir a la feria.